

2024年6月5日

各位

株式会社 北陸銀行

営業代行プラットフォーム「カクトク」を運営する
「カクトク株式会社」とビジネスマッチング契約を締結
～全国各地の中小企業への営業支援を通じて、事業成長と地域創生に貢献～

ほくほくフィナンシャルグループの北陸銀行（頭取 中澤 宏）は、日本最大級の営業代行プラットフォーム「カクトク」を運営するカクトク株式会社（本社：大分県別府市、代表取締役：満田 聖也）と、ビジネスマッチング契約を締結したことをお知らせいたします。「カクトク」は、営業に課題を抱える企業が、複数業者から営業施策提案を無料で受けられ、提案が気に入った場合は有料で営業支援を依頼できる国内最大級の営業代行マッチングサービスです。

当行のお客さまは、「カクトク」のプラットフォームから自社にフィットした営業代行業者を選定・契約し、都市圏を含めた新規受注先の開拓を行えることが期待できます。



記

1. ビジネスマッチング契約の背景

地方には、「地方産品」をはじめ、各地ならではの産業や商品があり、都市圏を中心とした県外受注の獲得への意欲も大きい企業もたくさんいらっしゃいます。一方、少子高齢化が進む中、営業・セールスを行う人員の確保も簡単ではない状況が続いています。当行はカクトク株式会社とビジネスマッチング提携を行い、営業活動に課題を抱える企業とプロ営業をつなぐ日本最大級の営業代行プラットフォーム「カクトク」を、本サービスにニーズのあるお客さまにご紹介し、営業における課題解決を提案してまいります。

2. カクトクについて

「カクトク」は、営業に課題を抱える企業が営業施策の提案を無料で受けられ、提案が気に入った場合は有料で営業支援を依頼できる国内最大級の営業代行マッチングサービスです。「カクトク」には、1.5万人を超えるフリーランス・副業の営業人材、600社以上の営業代行会社が登録しています。利用希望の企業は、新規開拓からクロージング、営業戦略まで、すべての営業プロセスを自社にフィットした営業アウトソーシング業者を選定し、アウトソース依頼を行うことができます。

当行はカクトク株式会社と共に、企業の事業成長と地域創生に貢献するべく、営業支援を通じて営業領域の「戦略」と「働き方」の革新に挑戦してまいります。

3. 該当するSDGsの目標



SDGsは Sustainable Development Goals の略称で、2015年に国連で採択された2030年までに達成すべき17の目標と169の具体的なターゲットを定めた「持続可能な開発目標」です。ほくほくフィナンシャルグループは、2019年4月に「SDGs宣言」を表明しました。

以上

<本件に関するお問い合わせ先>

北陸銀行 コンサルティング営業部 第2グループBMチーム TEL(076)423-7212

