

経営者・営業マネージャー向け

北陸銀行 × インプレックスアンドカンパニー 共催ウェビナー

第2回 北陸銀行経営支援プラットフォーム
成長を支える「営業DX」の仕組み化と企業価値向上セミナー

“属人的営業”からの脱却

～どんな会社でもできる営業仕組み化の第一歩～

講師：

インプレックスアンドカンパニー株式会社
営業推進部 シニアコンサルタント

赤坂 俊輔

システム営業・人材開発・保険営業など多様な業界経験を経て、2017年よりインプレックスアンドカンパニーに参画。大手通信会社を中心に全国で営業研修を展開し、営業現場の課題解決と成果創出に徹底して寄り添う姿勢で、受講者やクライアントから高い評価を得ている。



2025
12/12 金
12:00-13:00

開催方法 オンライン

参加費 無料

参加方法 WEBから事前申し込み

お申し込みは
こちら



事業成長に向けて、次代を見据えた
新たな「営業力の強化」が
すべての企業に求められています。

本ウェビナーでは、営業支援のコンサルタントが、
営業の属人化による受注ムラを解消し、
再現性ある営業活動を実現するための
ステップをご紹介します。

こんな経営者の方におすすめ

- ✓ 営業が個人任せになっている…
- ✓ 営業人材が育たない…
- ✓ 新規開拓が進まない…

ウェビナー内容

- ・ 成果を出す営業プロセスの可視化
- ・ 誰でも動ける仕組みづくりの基本設計
- ・ 小規模組織でも始められる実践例

■ 主催・お問合せ先



北陸銀行 法人ソリューション部 BMチーム

富山市一番町1-1 一番町スクエアビル4階
TEL : 076-423-7111
<https://www.hokugin.co.jp/>



インプレックスアンドカンパニー株式会社

東京都港区虎ノ門1-23-1 虎ノ門ヒルズ森タワー18階
TEL : 03-6550-8012
<https://www.imprexc.jp/>



ほくほくフィナンシャルグループ
Hokuhoku Financial Group

地域を超えて、
輝く未来を創る。

— 個人情報の取り扱いに関するご案内 —
本セミナーへのお申込みに際してご提供いただく個人情報は、
本セミナーの運営・管理のために利用いたします。
また、取扱商品・サービス等のご案内など、
当行所定の利用目的で取り扱います。
なお、共催者に情報を開示する場合がございます。
各社の個人情報保護方針などについては、
各社のホームページにてご確認ください。
北陸銀行： <https://hokugin.co.jp/privacy/privacy02.html/>
インプレックスアンドカンパニー株式会社： <https://www.imprexc.jp/privacy/>