

申込について

募集要項	
対象	経営者・次世代経営者・経営幹部 ※ほくぎんビジパ倶楽部会員であることが条件です。
定員	30社 ※最少催行参加社数13社
受講料	ビジパ倶楽部特別価格 237,600円 (税込み) / 1社・1名さま 通常 … 270,600円 (税込み) / 1社・1名さま
申込方法	別紙申込書に必要事項をご記入の上、FAXもしくはメールにてお申送ください。 受付完了後、ほくぎんビジパ倶楽部事務局より請求書をお送りいたします。 振込確認後、正式申込完了となります。
受講料の振込	・請求書記載の指定口座にお振込みください。 ・お振込み時の「振込金受取書」をもって領収書にかえさせていただきます。 ・恐れ入りますが、振込手数料はご負担ください。領収書が必要な場合はお申し出ください。

ビジパ倶楽部は
充実サービス
でお得!

	経営の 12分野	特別セミナー	経営の定期 点検メール	映像受講 システム	交流会の 開催	入会金 (30,000円) 免除	受講料
ビジパ倶楽部	○	○	○	○	○	○	237,600円
プレジデント アカデミー	○	—	○	○	—	—	270,600円

同社内の幹部・社員さまの追加は
特別受講料

同社からの追加受講は1名158,400円(税込み)で受講が可能です。
幹部・社員さまと一緒に受講することで、学びを共有して実践に移しやすくなります。
申込方法は別途お問い合わせください。

申込締切

2025年5月16日(金)

※定員になり次第締切といたします。 ※記載内容は金融環境や社会情勢などによって予告なく変更する可能性があります。

お問い合わせ先

北陸銀行 ほくぎんビジパ倶楽部事務局

〒920-0024 金沢市西念1-1-3 コンフィデンス金沢4F (株)人材情報センター内
TEL:076-263-6667 FAX:076-263-6662(受付時間 平日10:00~17:00 但し、銀行休業日を除きます)
E-mail:info@bizipa-hokugin.jp

※ほくぎんビジパ倶楽部は会員制の経営情報提供サービスです。年会費:26,400円(税込み)が必要です。

お気軽に
ご相談
ください

2025年3月現在

ほくぎんビジパ倶楽部



経営者・次世代経営者・経営幹部のための

ほくぎん経営塾

第6期生
募集!
6月開講



学び続け、変化し続ける

経営者だけが生き残る

www.hokugin.co.jp

あなたのライフストーリーを考える。

北陸銀行

10年後も“成功し続ける”経営者を育てる！

経営の基本を体系的に体得する、1年間の研修プログラム

経営塾6つのサービス

Service
01

経営の12分野 プレジデントアカデミー

個別サポート

講師とオンラインで面談し、今後1年間の学び方を指南します。振り返り面談もあります。

あなたの好きな学び方で進められます

映像受講システム

自分の学びたい分野から学べ、繰り返し視聴で復習できます。毎月開催する実践ディスカッション講座に参加する場合は、事前にその分野の動画視聴をした上でご参加ください。

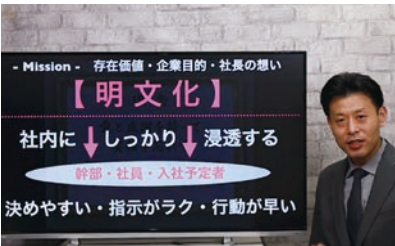
実践ディスカッション講座

オンライン上で、他の参加者とディスカッションやケーススタディを重ね、理論と実務を融合させながら学び合うことができます。

リアル研究講座

講師・他の参加者と直接顔を合わせて開催します。得た知識だけでなく、実際の経営にどのように活かすかを深く考え、応用力を高めることができます。

Service



Service
02

特別セミナー

各界の第一線で活躍する方が登壇する講演会や、厳選した講師陣による中小企業に特化したテーマで講義を開催します。

Service
03

経営の定期点検メール プレジデントアカデミー

毎朝定時刻にお届け。継続的に自社を点検し続けることができます。

Service
04

映像受講システム プレジデントアカデミー

「経営の12分野」講座をいつでも・どこでも・何度でも、最新の映像受講システムで、復習・見直し・社内共有することができます。効率的・効果的に学ぶことができます。



Service
05

交流会の開催 受講生同士の交流会(会費制)

経営者仲間づくりと有益な意見交換の場として好評です。

Service
06

経営ヒント情報・経営冊子のお届け

毎月おすすめの経営ヒント映像の情報をご案内します。また、経営者が知っておくべき事項を冊子にまとめた経営冊子がお手元に届きます。



経営の12分野

オンラインと映像で経営を体系的・総合的に学び実践する

商品力



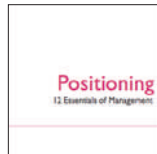
ミッション

成功する人と失敗する人の違いは何か、それは自分の役割を知っているかどうか。与えられた役割を明確にして宣言しよう。



商品力の29Cuts

商品開発は最初から成功するのか？最初は【必ず】失敗する。頭の中だけで完璧な商品を考えていないか？



ポジショニング

1番になるのは難しい、それは戦って奪い取ろうとしているから。優れた会社はそんな事はしない。優れた会社は自分の場所を徹底的に考える。



ブランディング

ブランド力のある会社には、お客さんではなくファンがいる。ファンが熱狂的に応援してくれる。そんな会社には惹き付けられる「引力」がある。

営業力



集客力

集客は会社の生命線。しかし、何をすべきか分からず「何も」していないことが多い。致命的に大切だからこそ、集客の手段をツール化する。



見込客フォロー

見込客を「そのまま」にしていないだろうか？大切なのはお客さんとの距離を少しずつ近づけ、未来につなげる仕組み。



サイレントセールス

優れた商品を持っていても、売れないと経営は続かない。最高のセールスとは「売り込まない」営業。セールスとは才能ではなく、売れる仕組みをつくること。



CLVマネジメント

一度の販売でお客さんとの付き合いが終わっていないだろうか？成功し続けるために必要なのは「顧客生産価値（CLV）」を高め続けること。

管理能力



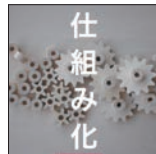
経理・財務

「数字は苦手」「忙しい」を言い訳にしないだろうか？社長がするべきは会社のバイタルチェック。経理・財務から会社をコントロールする。



チームビルディング

継続する経営には総合力が必要だ。だからこそチームをつくる。「違い」を組み合わせ、「最良」を生み出す。それが理想のチームづくり。



仕組み化

優秀な組織でも、属人的である限り不安定であり続ける。だからこそ「いつ、どこで、誰がやっても」同じ成果が出せる方法を考えなければならない。



投資とリスクマネジメント

お金・時間・エネルギー、経営に関わる費用は全て投資である。投資はセンスを磨いていくことで、何倍という差ではなく「次元の違う差」になる。

充実の実践ワークブック・ワークシートで学ぶ

学びを深め・実践できる120以上の専用テキスト！

充実の統合版ワークブックは受講中に考えたことをまとめ、文字化することで、実践の一步に役立ちます。ダウンロードし放題の分野別ワークシートは、社内共有・社内研修にも活用できます。





**PC・スマホから
アクセス可能！**
見やすく分かりやすい操作画面

無料で使える！
追加費用なし

**1話約20分から
学べる！**
忙しい毎日のスキマ時間に

「経営の12分野」講座や“有名講師の特別講座、経営ヒント講座”など
110講座を超える映像講座が受講できます！



経営の12分野の学びをどう実践に移していけば良いか？
他社の実践例として、どんな取り組みがあるのか？ご紹介します。

『「営業の生産性向上」に必要な2つのポイント』

おすすめポイント 営業活動が属人的になりやすいという課題を理解した上で、
どのように営業活動の生産性を上げていくべきかについて、お伝えします。



様々な角度から経営のヒントを
プレジデントアカデミー講師等がお届けします。

『成功し続ける社長は、なぜ学び続けるのか？』

おすすめポイント 社長が学ぶ理由、学び続けることの価値・意義を改めて認識できます！
講師：浜口 隆則 氏

プレミアム講座配信 有名講師の講座で学べる

普段は聞けない、有名な企業経営者やベストセラー作家の
プレミアムな講座が映像でいつでも視聴することができます。



2025年度 カリキュラム日程 Schedule

■ はハイブリッド開催

Service 01 | 経営の12分野 < プレジデントアカデミー > 講師：株式会社ビジネスバンク

実践ディスカッション講座とリアル研究講座の開催日程です。組み合わせてご受講ください。

	日 時	受講方法	テーマ	日 時	受講方法	テーマ
個別サポート	5月 30分程度／人	個別オンライン	今後1年間の 受講オリエンテーション	実践ディスカッション 講座 11月	11/20(木) 15:00～16:30	オンライン・ 映像受講 見込客フォロー 【営業力】
実践ディスカッション 講座 6月	6/19(木) 15:00～16:30	オンライン・ 映像受講	ミッション 【商品力】	実践ディスカッション 講座 12月	12/18(木) 15:00～16:30	オンライン・ 映像受講 サイレントセールス 【営業力】
リアル 研究講座	6/27(金) 14:00～15:30	北陸銀行一番町 スクエアビル・ オンライン	理念の社内浸透と 活かし方	実践ディスカッション 講座 1月	2026年 1/22(木) 15:00～16:30	オンライン・ 映像受講 CLVマネジメント 【営業力】
実践ディスカッション 講座 7月	7/24(木) 15:00～16:30	オンライン・ 映像受講	商品力の29Cuts 【商品力】	実践ディスカッション 講座 2月	2026年 2/19(木) 15:00～16:30	オンライン・ 映像受講 経理・財務 【管理力】
実践ディスカッション 講座 8月	8/21(木) 15:00～16:30	オンライン・ 映像受講	ポジショニング 【商品力】	リアル 研究講座	2026年 2/24(火) 14:00～15:30	北陸銀行一番町 スクエアビル・ オンライン チームパフォーマンス の高め方
実践ディスカッション 講座 9月	9/18(木) 15:00～16:30	オンライン・ 映像受講	ブランディング 【商品力】	実践ディスカッション 講座 3月	2026年 3/19(木) 15:00～16:30	オンライン・ 映像受講 チームビルディング 【管理力】
実践ディスカッション 講座 10月	10/16(木) 15:00～16:30	オンライン・ 映像受講	集客力 【営業力】	実践ディスカッション 講座 4月	2026年 4/23(木) 15:00～16:30	オンライン・ 映像受講 仕組み化 【管理力】
リアル 研究講座	10/28(火) 14:00～15:30	北陸銀行一番町 スクエアビル・ オンライン	採用 ブランディング	実践ディスカッション 講座 5月	2026年 5/21(木) 15:00～16:30	オンライン・ 映像受講 投資とリスクマネジ メント【管理力】
個別サポート	11月 30分程度／人	個別オンライン	受講サポート講座 これまでの振り返り	リアル 研究講座	2026年 5/18(月) 14:00～15:30	北陸銀行一番町 スクエアビル・ オンライン 人材の育成と 辞めない組織づくり

Service 02 | 特別セミナー

	日 程	講 師	テーマ / セミナータイトル	受講方法
特別セミナー ①	6/27(金)	桂 久美子 氏 健康経営アドバイザー (一般財団法人 明治安田健康開発財団)	健康経営のすゝめ ～健康経営で会社と従業員を元気に～	北陸銀行一番町 スクエアビル・ オンライン 16:00～17:30
特別セミナー ②	10/28(火)	金間 大介 氏 金沢大学教授、東京大学客員教授	若手人材(Z世代)に悩む経営者・リーダー必見！ ～北陸の中小企業は若手人材「採用・育成・離職」の 課題にどう立ち向かうか～	
特別セミナー ③	2026年 2/24(火)	松田 幸之助 氏 ヤバい仕組づくり専門家	経営で成果を出す 仕組みづくりの秘訣 講座	
特別セミナー ④	2026年 5/18(月)	北陸銀行	未 定	



桂 久美子 氏



金間 大介 氏



松田 幸之助 氏

Service 03 | 交流会(リアル開催)

	日 程	時 間	場 所	日 程	時 間	場 所
交流会 ①	6/27(金)	18:00～19:30	富 山	交流会 ③	2026年 2/24(火)	18:00～19:30 富 山
交流会 ②	10/28(火)			交流会 ④	2026年 5/18(月)	

プレジデントアカデミーとは

日本全国33,000名の経営者が支持する社長の学校

プレジデントアカデミーは「経営における正しい知識や技術」を学び続け、経営力を高め続けていくための会員制プログラムです。2009年に開校した本アカデミーは、参加者総数が33,000名（2025年3月現在）を超え、日本全国の経営者にご支持いただいています。

プログラム開発者 浜口 隆則 氏 株式会社ビジネスバンク 代表取締役

横浜国立大学教育学部卒、ニューヨーク州立大学経営学部卒。会計事務所、経営コンサルティング会社を経て、大好きな起業家を支援する仕事をするために20代で「日本の開業率を10%に引き上げます!」をミッションにした株式会社ビジネスバンクを創業。現在は、起業支援サービスを提供する複数の会社を所有するビジネスオーナーであり、アリーステージの事業に投資する投資家でもある。20年間で支援してきた起業家は2万人を超える。

About



Teacher



株式会社ビジネスバンク 取締役 滝澤 清隆 氏 一般社団法人 日本損害保険代理業協会専任講師 早稲田大学講師

プレジデントアカデミー「経営の12分野」講座のエッセンスを元に、全国保険代理店向け経営者研修や、銀行などの金融機関・地元商工会議所が主催する「後継者育成」講座を担当する。

講師

メディア掲載

各種メディアで「経営の12分野」やプレジデントアカデミーが取り上げられています。

- 月刊ビジネスサミット(2022年2月)
- 日経BP「D-Com(ディジョン・コンパス)」(2022年1月27日)
- PRESIDENT WOMAN Premier 2019年夏号(2019年6月28日)
- 日経×TECH(クロステック)(2019年1月16日)
- 日経ビジネス(2017年12月1日)
- 日経トップリーダー 2017年11月号(2017年11月2日)
- 一橋ビジネスレビュー 2016 Autumn(2016年9月8日)

他 多数掲載していただきました。



Media

Trial

経営を勉強する「最初の第一歩」

浜口隆則「経営の技術」講座を視聴できます！
こちらから読み取り視聴ください。

視聴パスワード: keieistudy

「経営の技術」
公開ページ



お試し動画

受講者の声

毎回わかりやすく面白く、
様々な学ばせていただき、
大変心強く感じています。



有限会社北陸旭輸送
営農部 部長
新村 翼 氏
(第5期)

新規事業として立ち上げた農業部門の代表として参加しました。毎回わかりやすく面白く、様々な学ばせていただき、経営など未経験の身に大変心強く感じています。新規事業で会社も自分も勉強・チャレンジの日々ですが、実地と本講座を往還しながら、自分なりに納得のいく枠組みを形成していきたいです。

他業種の方々との意見交換は、
自分の視野も広がり
非常に楽しかったです。



株式会社R&Tグループ
代表取締役副社長
中嶋 枝里子 氏
(第5期)

「経営の12分野」を受講して、経営者として必要な知識や心構えを習得できました。また他業種の方々と意見交換することで、自分の視野も広がり非常に楽しかったです。今後は習得したことを活かして、自社に何が必要でどのように変えていけば社員にとって働きやすく、会社として成長できるのかを見出していきたいと思います。



振り返りを行い、
理解を深め、学んだ内容を
自社内で展開し
活用したいと思います。

株式会社タカギセイコー (第4期)
久々江 昌章 氏/山室 義和 氏/湊 真一 氏

経営に関する本格的な研修の受講が初めてであり、考えさせられる点、ハッとさせられる点が多くありました。ポイント毎に具体的な事例の紹介を挙げながらの講義で、イメージが付き分かりやすかったです。もう一度、映像受講システムにて振り返りを行い、理解を深め、学んだ内容を自社内で展開し活用したいと思います。



入社と同時に参加、
受講を通して培った
視点で自社への理解が
深まりました。

現在勤務している会社に管理職として入社したと同時にほくぎん経営塾に参加しました。経営どころか自社のことについても一から勉強の状態でしたが、経営の12分野の受講を通して培った視点で自社を見つめることで、自社の存在価値や強み弱みなど自社への理解が深まりました。今回得た学びは社員にも共有し、社員に経営の目線を持ってもらうことでより強靱な会社にしていきたいと思います。